

2023 Stappenplan

Haal alles uit jullie Clubactie!



Wat leuk dat jij aan de slag gaat voor jouw vereniging! Dit stappenplan maakt het organiseren van de actie nóg makkelijker. Volg de stappen voor een succesvolle actie.

Vorbereiding

- 2 WEKEN
- Stap 1: Kies jullie verkoopmethodes en plaats je bestelling
 - Stap 2: Maak jullie online verkooppagina compleet
 - Stap 3: Voeg je leden toe zodat iedereen zijn eigen verkooppagina heeft
 - Stap 4: Deel de persoonlijke verkooppagina's met je leden
 - Stap 5: Motiveer je leden

Verkoopperiode

- 7 WEKEN
- Stap 6: Laat weten dat jullie meedoen
 - Stap 7: Start met loten verkopen
 - Stap 8: Houd jullie leden op de hoogte van actie
 - Stap 9: Trek een eindsprint
 - Stap 10: Verzamel alle verkoopboekjes en voer op tijd de machtingen in

Vier het succes

- 1 WEEK
- Stap 11: Laat jullie opbrengst aan iedereen zien
 - Stap 12: Bedank jullie verkopers

Agenda 2023

Vanaf medio april	Bestel je verkoopmateriaal
Vanaf 9 september	Bezorging verkoopmaterialen
Zaterdag 23 september	Start Grote Clubactie
Maandag 13 november	Einde verkoopperiode
Dinsdag 28 november	Trekking Grote Clubactie
Woensdag 29 november	Bekendmaking trekkingsuitslag
Eind december	Uitbetaling opbrengst



Tip! Doe het samen

Vraag iemand binnen jullie club om te helpen. Samen is altijd leuker en je verdeelt slim de taken. Er zijn zeker ouders van jeugdleden die graag samen met jou de schouders er onder willen zetten.

Mijn Grote Clubactie

Je regelt de actie makkelijk in Mijn Grote Clubactie. Op het hoofdscherm zie je jullie huidige status en het laatste belangrijke nieuws.

In deze online omgeving zorg je voor alle voorbereidingen zoals:

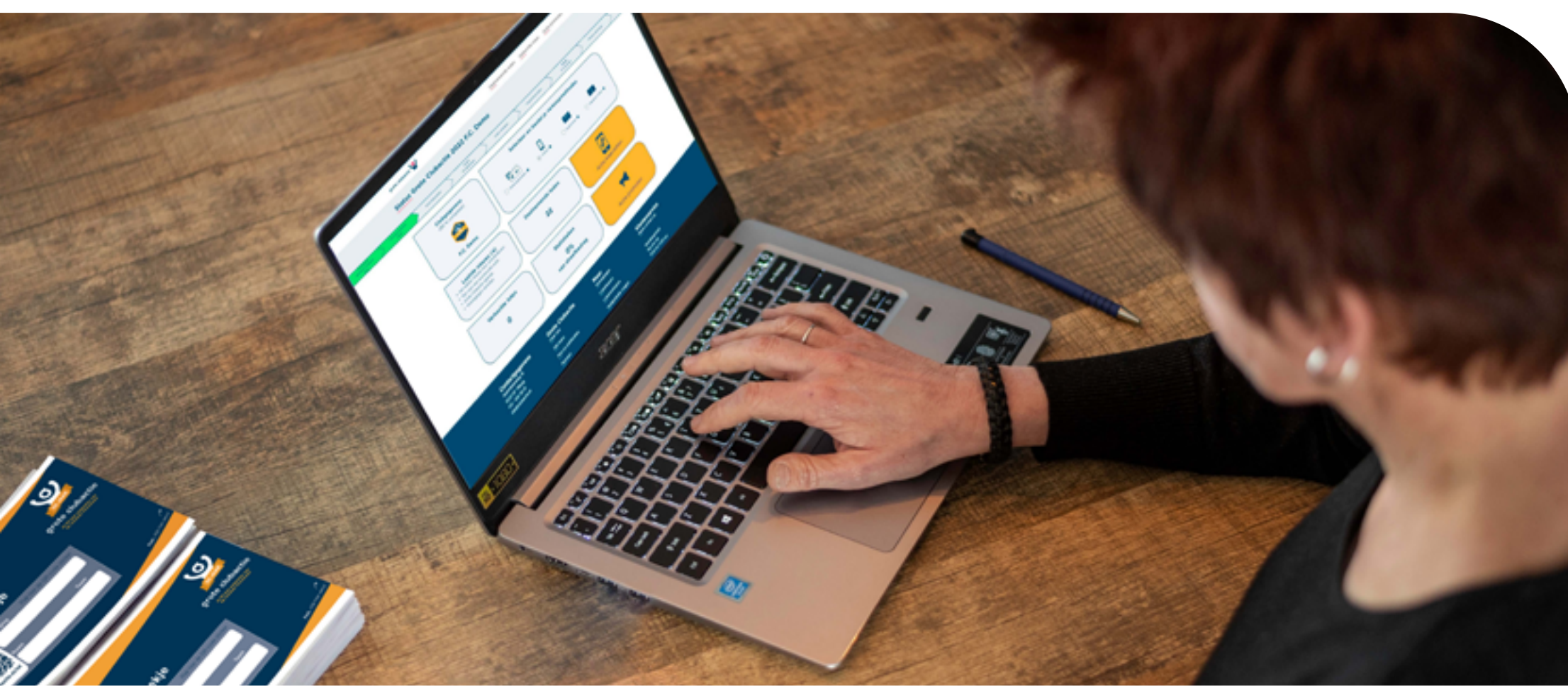
- Jullie online verkooppagina klaarzetten
- Het inplannen van e-mails
- Het downloaden van promotiemiddelen

Tijdens de verkoopperiode vind je hier een handig overzicht van jullie lotenverkoop.

NIEUW: Voeg meerdere gebruikers toe in Mijn Grote Clubactie. Zo werken jullie samen aan de actie!



“Zodra je toegang hebt tot Mijn Grote Clubactie kun je beginnen met de voorbereidingen.”



Stap 1

Kies jullie verkoopmethodes en plaats je bestelling

Je kiest en combineert uit onderstaande 4 verkoopmethodes. Clubs halen een hogere opbrengst als ze meerdere verkoopmethodes inzetten.



78%
gebruikt deze methode





LOT



SUPERLOT



LOT

Verkoopboekje met QR-code



Online



Superlot



Papieren lot



Benieuwd welke verkoopmethode het beste bij jullie vereniging past? Maak dan gebruik van onze keuzehulp!

Vul een paar vragen in en ontdek welke methodes het beste bij jullie vereniging passen. Plaats daarna de bestelling.

[Keuzehulp](#)

Stap 2

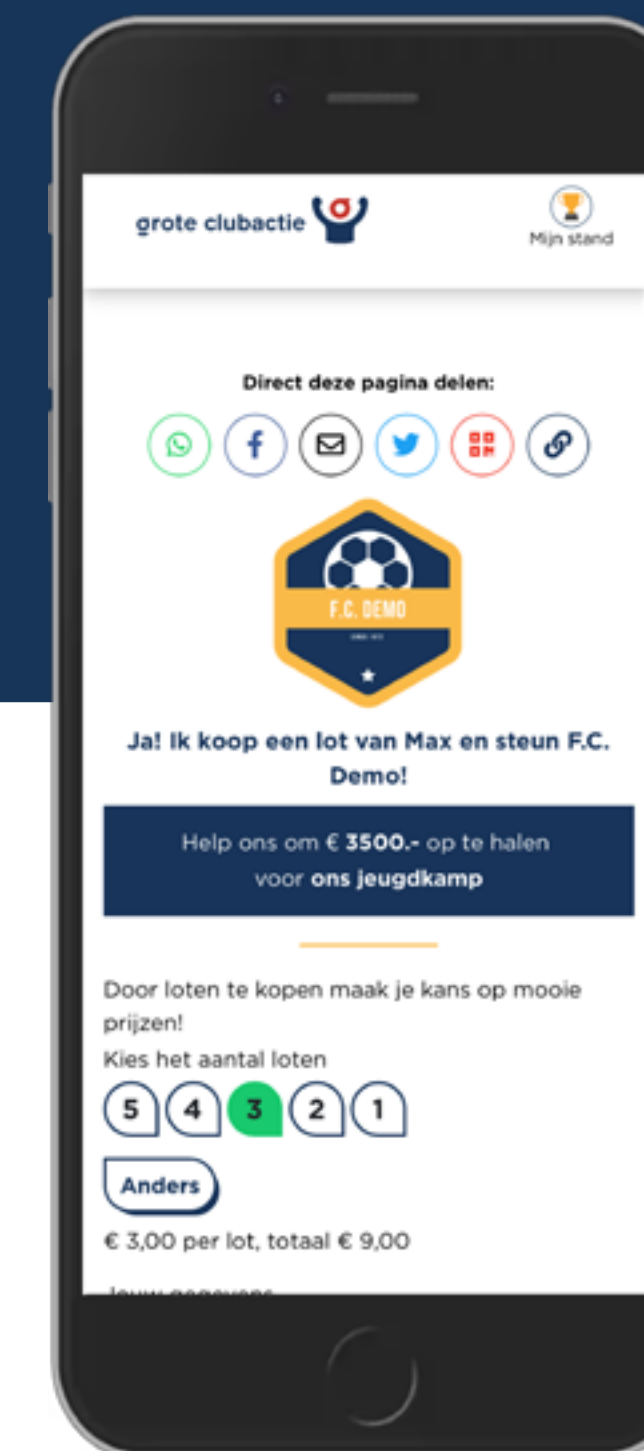
Maak jullie online verkooppagina compleet

Er staat een gratis verkooppagina voor jullie klaar. Voeg hier jullie logo toe, vul het streefbedrag in, omschrijf jullie spaardoel en voilà; de verkooppagina is compleet!

Wanneer je een duidelijk spaardoel hebt, weten leden waarvoor ze loten verkopen. Hierdoor hebben ze een hogere motivatie én weten lotenkopers waarvoor ze hun club steunen. Een win-winsituatie dus.

Voorbeelden spaardoelen:

- Nieuwe tenues
- Organiseren van activiteiten
- Opknappen clubhuis
- Nieuwe (trainings)materialen



Stap 3

Voeg je leden toe zodat iedereen zijn eigen verkooppagina heeft

Dit gaat eenvoudig via het beschikbare uploadbestand. Hierdoor staan je leden er allemaal direct in.

Zodra je ze hebt toegevoegd, staat er voor al jullie leden automatisch een eigen verkooppagina klaar. Ook maakt het systeem voor iedereen een unieke QR-code aan. Wanneer er online loten verkocht worden via de persoonlijke verkooppagina, hoef je deze niet meer handmatig in te voeren. Deze aankopen zie je automatisch in Mijn Grote Clubactie terug.



Stap 4

Deel de persoonlijke verkooppagina's met je leden

Dit doe je op twee manieren:



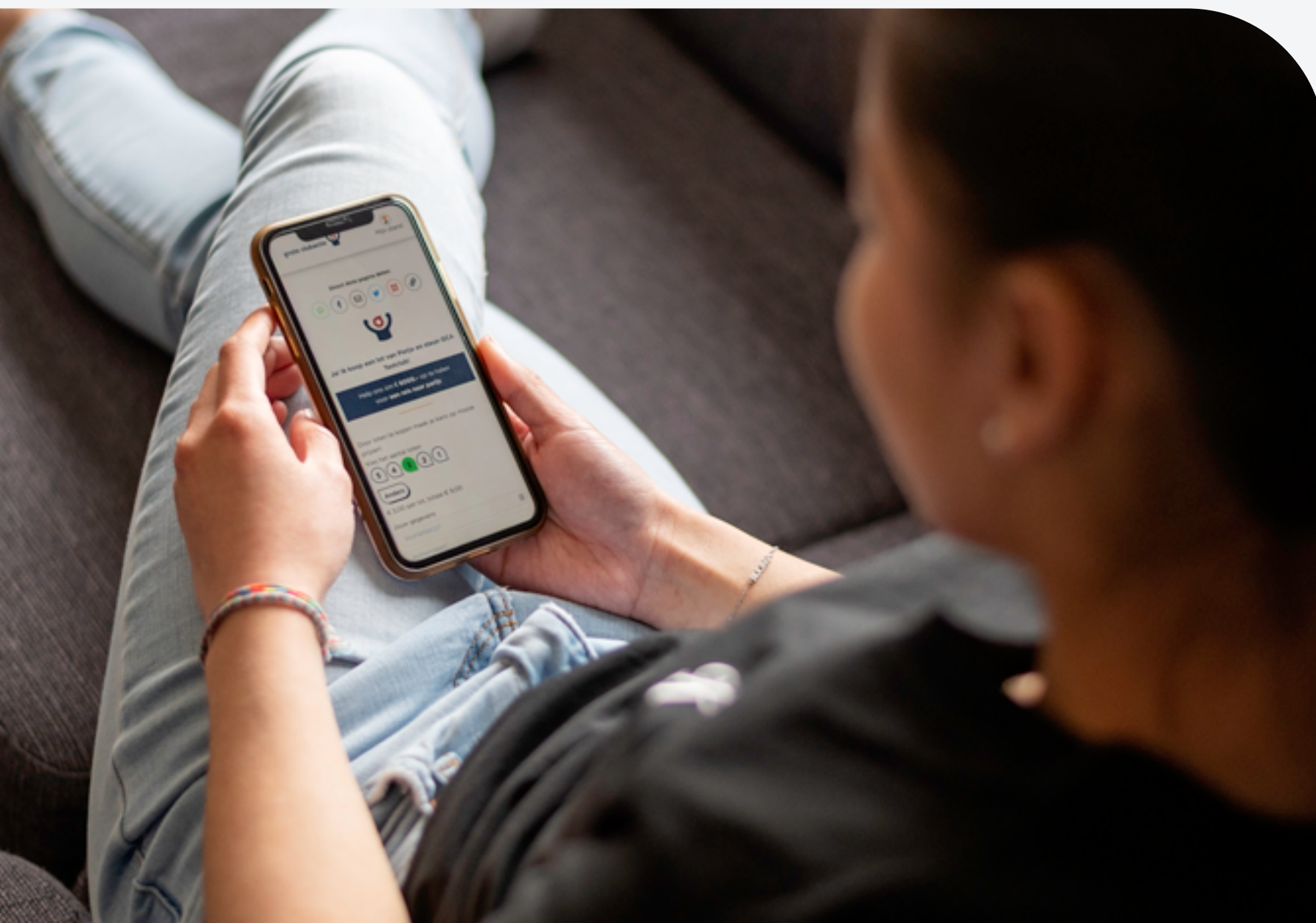
Verkoop je loten via de verkoopboekjes? Dan print je de QR-codes op de gratis meegeleverde stickervellen. Hierna plak je de stickers op de verkoopboekjes. Nu heeft iedereen een 'eigen boekje' met verkooppagina.



Daarnaast gebruik je de e-mailtool in Mijn Grote Clubactie. Je zet eenvoudig een mail klaar die op de startdag van de actie naar al jouw leden wordt verzonden. In de mail staat de link naar hun eigen verkooppagina en de inloggegevens zodat ze toegang tot hun eigen pagina hebben.



Verenigingen die de QR-code stickers op de boekjes plakken én een e-mail naar hun leden inplannen, verkopen gemiddeld de meeste loten.



Stap 5

Motiveer je leden



1. Persoonlijke verkooppagina

Door iedereen een eigen verkooppagina te geven, is de grootste stap gezet. Jouw leden (en hun ouders) zien nu live hun tussenstand. Met deze pagina verkoop je eenvoudig loten via WhatsApp, verdien je badges en heb je inzicht in leuke winacties.



2. Medailles voor je topverkopers

Jouw topverkopers verdienen een medaille bij 25 of meer verkochte loten. Deze medailles ontvang je gratis aan het einde van de actie. Zo kun je zelf een mooi uitreikmoment kiezen.



3. Gebruik de e-mailtool

Plan één of meerdere e-mails in met de handige e-mailtool in Mijn Grote Clubactie

1. De startmail – Met link naar eigen pagina en inloggegevens
2. De motivatiemail – Met tussenstand en aanjager om je verkopers op te peppen
3. De bedankmail – Informatief met totaalopbrengst en je bedankt alle lotenverkopers.



4. Eigen winacties

Naast de Grote Clubactie winacties kun je ook eigen motiverende winacties bedenken. Dit kan zowel individueel als voor gehele teams. Denk bijvoorbeeld aan een teamuitje of een leuke traktatie.



Stap 6

Laat weten dat jullie meedoen

Zorg dat iedereen op de club weet dat jullie meedoen met de actie. Van coaches en trainers tot groepsleiders en ouders. Hang de posters die je bij je bestelling krijgt op, geef het Grote Clubactie spandoek een mooie plek en plaats een berichtje op jullie website, social media en jullie nieuwsbrief.

Alle promotiemiddelen en downloads vind je in Mijn Grote Clubactie.



Stap 7

Start met loten verkopen

23 september geven we het landelijke startsein om loten te verkopen. De online verkooppagina's gaan live en iedereen kan met de boekjes langs de deuren. Vanaf nu hebben jullie 7 weken de tijd om samen het spaardoel te halen.

In de media

Op deze dag is er veel landelijke en lokale aandacht voor de Grote Clubactie. Neem ook contact op met jullie lokale nieuwsmedia en misschien plaatsen ze wel een leuk berichtje! In Mijn Grote Clubactie staat een voorbeeld voor je klaar.



START

Stap 8

Houd jullie leden op de hoogte van de actie

Door tussenstanden te delen houd je iedereen betrokken.

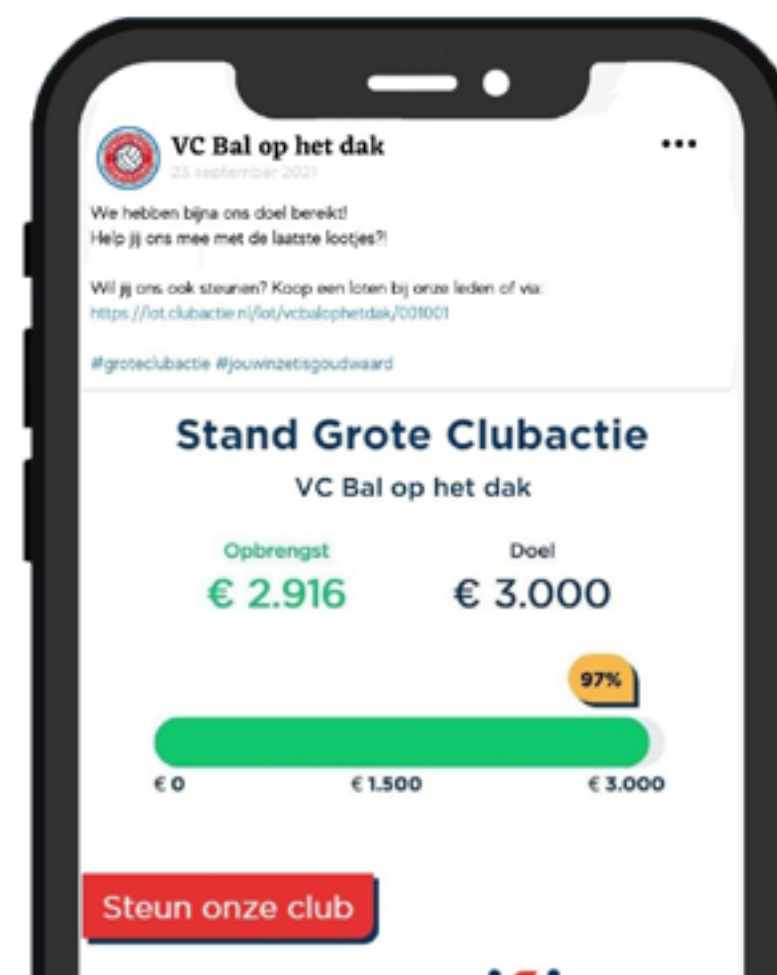
In Mijn Grote Clubactie bij 'Statistieken' zie je direct jullie tussenstand. Leuk voor jou én je leden. Met de speciale 'deelknop' plaats je eenvoudig een berichtje op WhatsApp of social media.

Er staat ook een lotenmeter voor je klaar. Print deze uit en hang hem bijvoorbeeld op in de kantine.

Maak gebruik van de motivatiemail

Met de motivatiemail uit de e-mailtool laat je jouw leden weten hoeveel loten er al zijn verkocht. Zo houd je iedereen betrokken en zijn ze op de hoogte van de tussenstand.

Tip! Verkoop je Superloten? Zet kopers in het zonnetje en plaats een foto met het Superlot op social media.



Stap 9

Trek een eindsprint

De actie loopt ten einde. Doe nog één laatste oproep!

- Verstuur de verkooplink via WhatsApp en social media
- Plaats een bericht op de site
- Vraag al je leden de verkooplink met familie, vrienden en bekenden te delen



Stap 10

Verzamel alle verkoopboekjes en voer op tijd de machtigingen in

Doe een oproep om op tijd alle verkoopboekjes in te leveren. Je hebt namelijk nog wat tijd nodig om de machtigingen uit het verkoopboekje in te voeren. Invoeren kan tot en met maandag 13 november 23:59 uur. Daarna sluit de invoermodule.

TIP: Gebruik hiervoor de Grote Clubactie Inleverbox. Je bestelling werd in deze box geleverd.



“De verkoopperiode zit er op en de opbrengst is bekend. Het is tijd om jullie succes te vieren!”

#vierhetsucces

Stap 11

Laat jullie opbrengst aan iedereen zien!

Je ontvangt eind november per e-mail een digitale cheque met daarop jullie opgehaalde bedrag. Daarnaast sturen we per post ook een cheque naar je toe. Hang hem op, deel jullie cheque online op social media en op je site!



De opbrengst wordt vóór de feestdagen aan jullie vereniging overgemaakt!



Stap 12

Bedank jullie verkopers

Deel de Grote Clubactie Medaille uit aan iedereen die 25 of meer loten verkocht en verdeel de prijzen van je eigen winacties. Maak er een mooie uitreiking van en zet ze in het zonnetje.

Deze medailles ontvang je gratis vanuit de Grote Clubactie aan het einde van de verkoopperiode.



Veel succes!



Openingstijden

Op werkdagen kun je ons bereiken tussen 09:00 en 17:00 uur.

Grote Clubactie
013 - 455 28 25
info@clubactie.nl
clubactie.nl

